

CMS sucht Courageous Minds

Mit über 600 Rechtsanwälten ist CMS in Deutschland eine der führenden Anwaltssozialitäten auf dem Gebiet des Wirtschaftsrechts. Weltweit beraten mehr als 4.500 Rechts- und Steuerberater in 42 Ländern Großunternehmen wie auch mittelständische Unternehmen in allen Fragen des nationalen und internationalen Wirtschaftsrechts.

Wir suchen einen **Business Development Manager** (m/w) für einen unserer acht Standorte in Deutschland, je nach Wahl (**Berlin, Düsseldorf, Frankfurt/Main, Hamburg, Köln, Leipzig, München oder Stuttgart**).

Ihre Aufgaben:

- Entwicklung von Businessplänen, strategischen Konzepten und Leitthemen zur bestmöglichen Positionierung der Geschäftsbereiche am Markt
- Analyse von Mandanten, Wettbewerbern, Märkten und Trends zur Entwicklung und Vermarktung innovativer Lösungen, z.B. im Bereich online-basierter Beratungsprodukte und LegalTech
- Planung und Koordination von Business Development Aktivitäten in Zusammenarbeit mit den Bereichen Marketing, Public & Media Relations, CRM & Business Data und Products
- Unterstützung der Partner bei der Akquise und beim Account Management
- Erstellung von Angeboten und Präsentationen

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium (z.B. Wirtschafts-, Rechts-, Kommunikationswissenschaften)
- Einschlägige Berufserfahrung, idealerweise in Professional Service Firms (z.B. Wirtschaftskanzlei, Unternehmensberatung, Wirtschaftsprüfungsgesellschaft o.ä.)
- Starke analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Exzellente Kommunikationsfähigkeiten, diplomatisches Geschick
- Selbständiger, kreativer und leistungsorientierter Arbeitsstil
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Bitte bewerben Sie sich mit Ihren vollständigen Unterlagen inkl. Ihrer Gehaltsvorstellungen und Angabe Ihrer Verfügbarkeit in unserem [Bewerbungsportal](#).

Ihre Ansprechpartnerin

Alexandra Fratila

Head of Business Development
CMS Deutschland
Lennéstr. 7
10785 Berlin
T 030 203 60 0
E alexandra.fratila@cms-hs.com